



## NOSTA Group

Schwerte (Ruhrgebiet)

### Field Sales Manager (m/w/d) Road

#### Das bieten wir Dir

- Attraktive Angebote für Mitarbeitende
- Betriebliche Altersvorsorge & vermögenswirksame Leistungen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement Hansefit, JobRad, betr. Sozialberatung
- Flexible Arbeitszeiten (Voll- oder Teilzeit) & mobiles Arbeiten
- Fort-/Weiterbildungen in der NOSTA Academy
- Regelmäßige unternehmensweite Befragungen für unsere Mitarbeitenden

#### Das sind Deine Aufgaben

- Pflege und Weiterentwicklung des bestehenden Kundenstamms
- Identifikation weiterer Vertriebspotentiale sowie die damit verbundene aktive Neukundenakquisition
- Lösungsorientierte Kundenberatung im gesamten Kontext unseres logistischen Dienstleistungsportfolios sowie Forcierung gruppenweiter Cross-Selling-Aktivitäten
- Implementierung von Neugeschäften in enger Zusammenarbeit mit den operativen Abteilungen
- Marktbeobachtung, Marktanalyse sowie Erkennung von Markttrends
- Erstellung von individuellen, kundenspezifischen Logistikkonzepten sowie Präsentation und Verhandlung mit Entscheidungsträgern
- Regionaler sowie überregionaler Messeinsatz
- Administration von Kundendaten mithilfe eines CRM-Systems
- Dokumentation und Archivierung aller Frachtangebote im CRM
- Budget-, Umsatz- und Erlösverantwortung für die Vertriebsregion
- Teilnahme an Vertriebstagungen, Seminaren sowie Schulungen
- Durchsetzung von Preisanpassungen

#### Das wünschen wir uns

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung - vorzugsweise im Bereich Spedition oder Logistik - und idealerweise ein abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt in der Logistik
- Berufserfahrung im Vertrieb speditioneller Dienstleistungen, insbesondere im Road-Bereich
- Verhandlungsgeschick und Vertriebsaffinität gepaart mit Abschluss- und Verkaufsstärke
- Analytische, kommunikative und kundenorientierte Persönlichkeit mit Dienstleistungsmentalität
- Gute Kommunikationsfähigkeiten sowie eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Diese Position erfordert eine hohe Reisebereitschaft

Du möchtest ein wesentlicher Teil der NOSTA-Familie werden?  
Dann bewirb dich gerne unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins direkt über unser [Online-Portal](#)

[karriere.nosta.de](http://karriere.nosta.de)

#### Ansprechpartner



Tim Baalmann  
HR Business Partner

Tel.: +49 (0) 5485 96512 -539  
E-Mail: [Karriere@nosta.de](mailto:Karriere@nosta.de)

NOSTA Group  
Buchenbrink 1  
49086 Osnabrück

#### Das sind wir:



NOSTA Employer  
Branding Film

