



FIELD SALES MANAGER (M/W/D) ROAD

 Viernheim

 Vollzeit

DAS BIETEN WIR DIR

-  Attraktive Angebote für Mitarbeitende
-  Betr. Altersvorsorge & Vermögenswirksame Leistungen
-  Betr. Gesundheitsmanagement (Hansefit), JobRad, betr. Sozialberatung
-  Regelmäßige unternehmensweite Mitarbeitendenbefragungen
-  Flexible Arbeitszeiten
-  Indiv. Fort-/Weiterbildungen (NOSTA Academy)
-  Wertschätzung hat bei uns höchste Priorität
-  Vereinbarkeit von Beruf und Familie
-  Erfolgsversprechender Arbeitsplatz
-  Angenehme Gesprächsatmosphäre (Duz-Kultur)
-  Nachhaltige Unternehmensentwicklung
-  Starker Teamgeist
-  Frühe Übernahme von Verantwortung
-  Kurze Entscheidungswege
-  Aktive Mitwirkung bei bereichsübergreifenden Themen

DAS SIND DEINE AUFGABEN

- Pflege und Weiterentwicklung des bestehenden Kundenstamms
- Identifikation weiterer Vertriebspotentiale sowie die damit verbundene aktive Neukundenakquisition
- Lösungsorientierte Kundenberatung im gesamten Kontext unseres logistischen Dienstleistungsportfolios sowie Forcierung gruppenweiter Cross-Selling-Aktivitäten
- Implementierung von Neugeschäften in enger Zusammenarbeit mit den operativen Abteilungen
- Marktbeobachtung, Marktanalyse sowie Erkennung von Markttrends
- Erstellung von individuellen, kundenspezifischen Logistikkonzepten sowie Präsentation und Verhandlung mit Entscheidungsträgern
- Regionaler sowie überregionaler Messeeinsatz
- Administration von Kundendaten mithilfe eines CRM-Systems
- Dokumentation und Archivierung aller Frachtangebote im CRM
- Budget-, Umsatz- und Erlösverantwortung für die Vertriebsregion
- Teilnahme an Vertriebstagungen, Seminaren sowie Schulungen
- Durchsetzung von Preisanpassungen



#TEAMNOSTA

Vielfalt ist ein zentraler Wert für uns. Deshalb wollen wir die berufliche Entwicklung aller Menschen fördern, die mit uns gemeinsam Ziele erreichen wollen. Unabhängig von Alter, ethnischer Herkunft, Geschlecht oder einer Behinderung ist jede Bewerbung bei uns herzlich willkommen.

KONTAKTDATEN

Recruiting Team

+49 5485 96512-0

jobs@nosta-group.com