



Business Development Manager (m/w/d) See- und Luftfracht

 Stuttgart/ Leinenfeld

 Vollzeit/Teilzeit

DAS BIETEN WIR DIR

- Attraktive Angebote für Mitarbeitende
- Betriebliche Altersvorsorge & vermögenswirksame Leistungen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement Hansefit, JobRad, betr. Sozialberatung
- Flexible Arbeitszeiten (Voll- oder Teilzeit) & mobiles Arbeiten
- Fort-/Weiterbildungen in der NOSTA Academy
- Regelmäßige unternehmensweite Befragungen für unsere Mitarbeitenden

Das wünschen wir uns:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung - vorzugsweise im Bereich Spedition oder Logistik - und idealerweise ein abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt in der Logistik
- Berufserfahrung im Vertrieb speditioneller Dienstleistungen, insbesondere im Bereich See- Luftfracht
- Verhandlungsgeschick und Vertriebsaffinität gepaart mit Abschluss- und Verkaufsstärke
- Analytische, kommunikative und kundenorientierte Persönlichkeit mit Dienstleistungsmentalität
- Gute Kommunikationsfähigkeiten sowie eine selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort- und Schrift
- Diese Position erfordert eine hohe Reisebereitschaft

DAS SIND DEINE AUFGABEN

- Pflege und Weiterentwicklung des bestehenden Kundenstamms
- Identifikation weiterer Vertriebspotentiale sowie die damit verbundene aktive Neukundenakquisition
- Lösungsorientierte Kundenberatung im gesamten Kontext unseres logistischen Dienstleistungsportfolios sowie Forcierung gruppenweiter Cross-Selling-Aktivitäten
- Implementierung von Neugeschäften in enger Zusammenarbeit mit den operativen Abteilungen
- Marktbeobachtung, Marktanalyse sowie Erkennung von Markttrends
- Erstellung von individuellen, kundenspezifischen Logistikkonzepten sowie Präsentation und Verhandlung mit Entscheidungsträgern
- Regionaler sowie überregionaler Messeinsatz
- Administration von Kundendaten mithilfe eines CRM-Systems
- Dokumentation und Archivierung aller Frachtangebote im CRM
- Budget-, Umsatz- und Erlösverantwortung für die Vertriebsregion
- Teilnahme an Vertriebstagungen, Seminaren sowie Schulungen
- Durchsetzung von Preisanpassungen



#TEAMNOSTA

Vielfalt ist ein zentraler Wert für uns. Deshalb wollen wir die berufliche Entwicklung aller Menschen fördern, die mit uns gemeinsam Ziele erreichen wollen. Unabhängig von Alter, ethnischer Herkunft, Geschlecht oder einer Behinderung ist jede Bewerbung bei uns herzlich willkommen.

KONTAKTDATEN

Recruiting Team

+49 5485 96512-0

jobs@nosta-group.com